

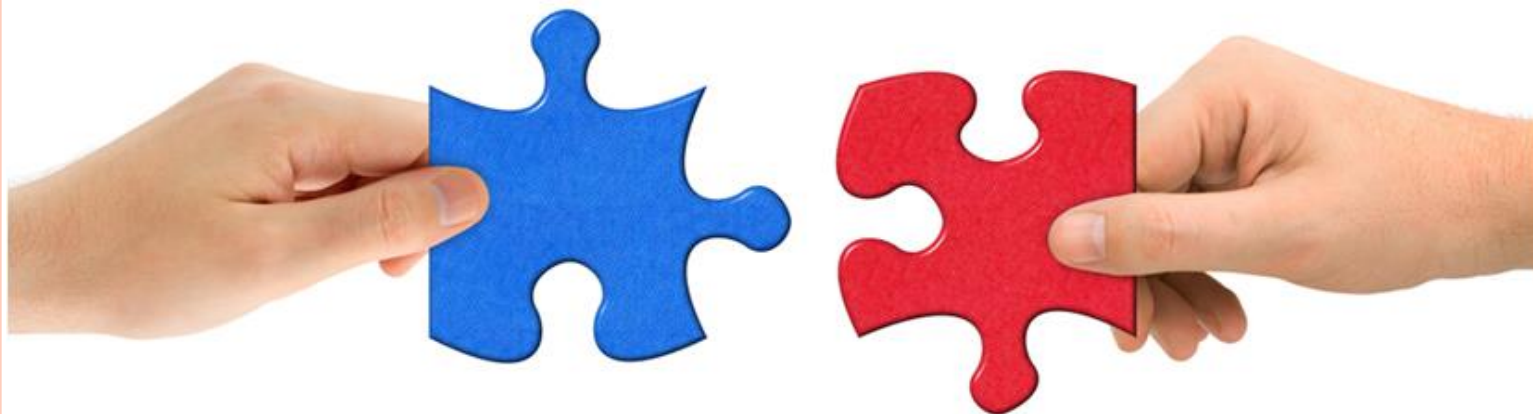


Европейски съюз

Проектът се осъществява с финансовата подкрепа на
Оперативна програма „Развитие на човешките ресурси“ 2007-2013,
съфинансирана от „Европейския социален фонд“ на Европейския съюз.



Схема: BG051PO001-3.3.06 "Подкрепа за развитието на докторанти, постдокторанти,
специализанти и млади учени"
Договор №: BG051PO001-3.3.06 - 0057 Изграждане на съвременна образователна и
научноизследователска среда за развитието на докторанти, постдокторанти и
млади учени във Физическия факултет на СУ "Св. Климент Охридски"
Бенефициент: Софийски университет "Св. Климент Охридски" чрез Физически факултет



ПРЕЗЕНТАЦИОННИ УМЕНИЯ

София, 16.01.2015.

ЗА КАКВО ЩЕ СИ ГОВОРИМ?

- Изготвяне на презентация
- Специфики на научната презентация
- Видове подготовка за презентиране
- Процеса на презентиране
- Уъркшопи



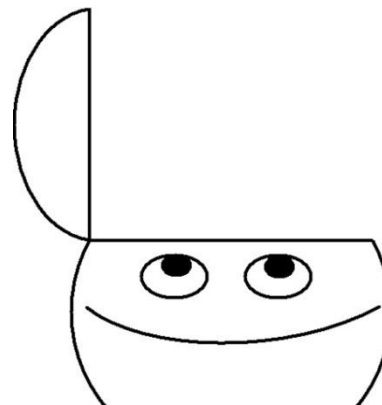
Европейски съюз



Европейски социален фонд



ПРАВИЛА НА РАБОТА



Европейски съюз



Европейски социален фонд





ЗАЩО ПРЕЗЕНТИРАМЕ?



Европейски съюз



Европейски социален фонд

ДА ПРЕЗЕНТИРАМ? ММММММ



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ИЗГОТВЯНЕ НА ПРЕЗЕНТАЦИЯ



Европейски съюз



Европейски социален фонд

ОТ КЪДЕ ДА ЗАПОЧНА?

Цели

Аудитория

Основно
послание

Съдържание:
много → по-малко → програма!



Европейски съюз



Европейски социален фонд



СТРУКТУРА

- Биш
 - Кажи им какво ще им кажеш!
- Баш
 - Кажи им каквото имаш да им казваш!
- Бош
 - Кажи им какво си им казал!



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ОСНОВНИ ЕЛЕМЕНТИ

ТЕКСТ

- Размер – не по-малък от 18 (стандарт 24-32)
- Шрифт - не всеки шрифт е подходящ
- Цвят – **Дъгата е била модерна през '80**

* * *

Използвайте булети

Кратки изречения

Стандартно – не повече от **7(+/- 2)** реда на слайд

Проверка за грешки

KISS (keep it short and simple)





Трансформърс+Интерстелар в презентация= НЕ!



Европейски съюз



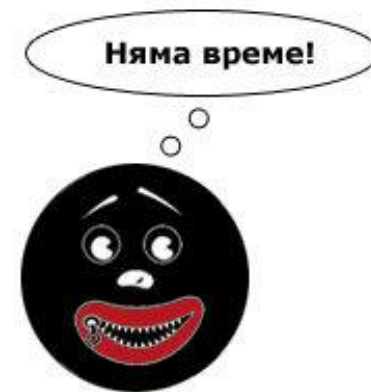
Европейски социален фонд





КАК ДА ОРГАНИЗИРАМЕ ПРЕЗЕНТАЦИЯТА?

- Прямо целите
- Прямо аудиторията
- Прямо времето
- Прямо типа презентация
- Организация и ре-организация



Дайте си време за подготовка!



СПЕЦИФИКА НА НАУЧНАТА ПРЕЗЕНТАЦИЯ



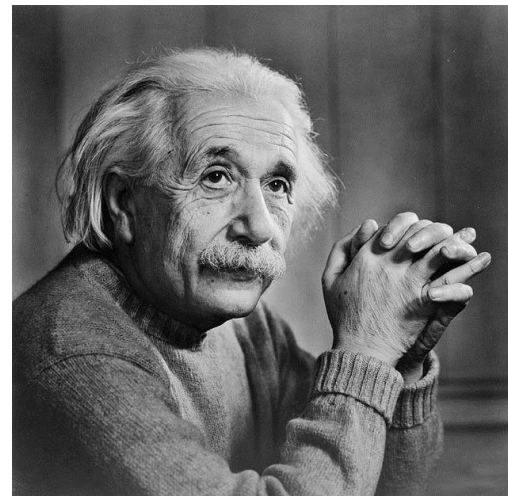
Европейски съюз



Европейски социален фонд

СПЕЦИФИКИ НА НАУЧНАТА ПРЕЗЕНТАЦИЯ

- Съдържание
 - подробно, но с мярка!
 - експертност
- Време
 - по 1-2 мин на слайд
- Аудитория
 - специалисти с/у неспециалисти



↓
**„Ако не можеш да обясниш нещо на баба си,
значи ти самият не го разбираш“**

(Айнщайн)



Европейски съюз

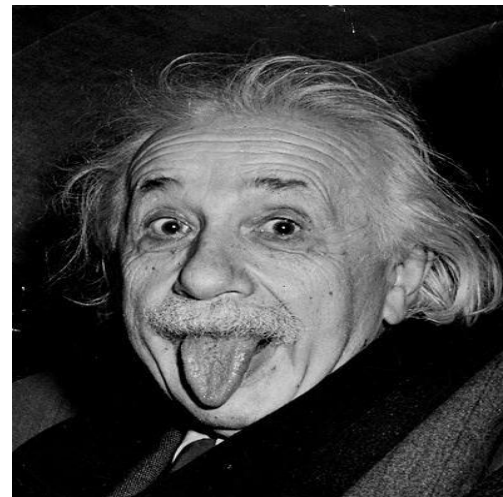


Европейски социален фонд



СПЕЦИФИКИ НА НАУЧНАТА ПРЕЗЕНТАЦИЯ

- Фон
 - малко е новото повече
- Графики и чартове
 - да, но как?
- Референции
 - особено, ако реферирате към човек в залата



**Дори и най-сериозната научна презентация
може да бъде разчупена и поднесена по
интригуващ начин ;)**



КАК ВЪЗПРИЕМАМЕ ИНФОРМАЦИЯТА?



Европейски съюз



Европейски социален фонд

ПИРАМИДАТА НА Е. ДЕЙЛ*

**Хората
запомнят:**

10% от прочетеното

Четене

изброят,
обяснят,
опишат

**Хората
могат да:**

20% от чутоото

Слушане

30% от видяното

Гледане на
изображение

Гледане на видео

демонстрират,
практикуват,
приложат

50% от видяното
и чутоото

Посещение на изложба

Гледане на демонстрация

70% от това, което
казваме и пишем

Участие в практически уъркшоп

Дизайн на семинар в сътрудничество с
някого

анализират,
сътворят,
оценят

90% от това,
което правим

Симулиране на реално преживяване

Действително извършване на дейността

* <http://www.educ.ualberta.ca/staff/olenka.Bilash/best%20of%20bilash/dalescone.html>



Европейски съюз



Европейски социален фонд

ВНИМАНИЕ!



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ЗАДАЧА:

1) ПОДГОТВЕТЕ ДВЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ НА ТЕМА ОТ ФИЗИКАТА, КОЯТО ВИ ВЪЛНУВА И В КОЯТО ИМАТЕ ЕКСПЕРТНО ЗНАНИЕ.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ 1: ОБЯСНЯВАТЕ ТЕМАТА НА СПЕЦИАЛИСТИ

ПРЕЗЕНТАЦИЯ 2: ОБЯСНЯВАТЕ ТЕМАТА НА НЕСПЕЦИАЛИСТИ

ВРЕМЕ ЗА РАБОТА: 20 МИН.

ДИСКУСИЯ: 5 МИН.



Европейски съюз



Европейски социален фонд





ПОДГОТОВКА



Европейски съюз



Европейски социален фонд

ТИПОВЕ ПОДГОТОВКА

Експертна

- Проучване
- Събиране на информация
 - Учебни материали
 - Книги
 - Колеги/приятели
 - Гугъл
 - Брейнсторминг

Техническа

- Формат на файла
- Техническо оборудване
 - Лаптоп/компютър
 - Програми
 - Биймър
 - Пойнтър



ТИПОВЕ ПОДГОТОВКА - ПСИХОЛОГИЧЕСКА

Митове



- Презентацията е стресиращо преживяване!
- Трябва да си перфектен!
- Трябва да угодиш на всички в залата!
- Трябва да кажеш всичко, което знаеш по темата!
- Публиката ти само чака да се провалиш!
- Трябва непрекъснато да контролираш публиката!



ДА РАЗБИЕМ МИТОВЕТЕ!

ДА РАЗБИЕМ МИТОВЕТЕ!

ДА РАЗБИЕМ МИТОВЕТЕ!



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ТИПОВЕ ПОДГОТОВКА - ПСИХОЛОГИЧЕСКА

- От какво се притесняваме???



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ТИПОВЕ ПОДГОТОВКА - ПСИХОЛОГИЧЕСКА

- Стратегии за справяне
- Планиране;
- Помощни материали;
- Рутина/ритуали;
- Визуализация;
- Дишане;
- Хидратация;
- Опознаване на аудиторията;
- Worst case scenario.



**“Очаквайте най-доброто, но се пригответе за
най-лошото!”**



Европейски съюз



Европейски социален фонд





ПРЕЗЕНТИРАНЕ



Европейски съюз



Европейски социален фонд

КАК ДА ПРЕЗЕНТИРАМЕ?

- Позиция на тялото
- Очен контакт
- Тон и интонация
- Боравене с техниката
- Публика
- Облекло



„Въображението е качество, дадено на човека за компенсация за това, което не е; чувството за хумор му е дадено за утеха за това, което е.“

(Оскар Уайлд)



Европейски съюз



Европейски социален фонд



СЪВЕТИ

- Не забравяйте основните си послания!
(особено в началото и края)
- Не прехвърчайте от тема в тема без връзка!
- Обобщавайте, когато приключите с някоя подтема!
- Дайте примери от реалния живот!
- Не четете дълги текстове от слайдовете!
(*Не пишете дълги текстове на слайдовете!*)
- Работете с публиката, не срещу нея!
- Бъдете себе си!

„Познавайте правилата, за да знаете как да ги нарушавате!“



ПУБЛИКА

- Подкрепяща публика 😊
- Трудна публика
 1. Какво можем да очакваме?
 - Пасивна / незаинтересована публика
 - Агресори – пасивни и активни
 - Доминантна публика (хора, които държат да взимат думата)
 2. Как да се справим?
 - Рязка промяна в темпото на говорене/темата/формата
 - Запазване на неутралност
 - Задаване на граници
 - Адресиране на конкретен човек
 - Игнориране



КАК ДА ПРИКЛЮЧИМ ПРЕЗЕНТАЦИЯТА?

- Обобщете!
- Оставете време за въпроси!
- Провокирайте участие!
- Преди да отговорите на въпрос, благодарете и си дайте време да помислите!
- Ако не знаете отговора – бъдете честни!
- **БЛАГОДАРЕТЕ ЗА ВНИМАНИЕТО!**
- Насладете се на аплодисментите и преживяването!



ХАРАКТЕРИСТИКИ НА НЕВЕРОЯТНИЯ ПРЕЗЕНТАТОР

- Излъчващ сила, динамичен
- Енергичен, ентузиазирани,
- Убедителен
- Спечелващо присъствие
- Завладяващ
- Искрен, топъл, истински
- Експерт в сферата си
- Увлечателен
- Използва хумор



(Leech, 2004)



ЗАДАЧА:

ВСЕКИ ЩЕ ПРЕЗЕНТИРА ПРЕДВАРИТЕЛНО ПОДГОТВЕНИТЕ МАТЕРИАЛИ, КАТО ОБАЧЕ ТЕГЛИ ЖРЕБИЙ ДАЛИ ПРЕЗЕНТИРА НА СПЕЦИАЛИСТИ ИЛИ НА НЕСПЕЦИАЛИСТИ.

ВРЕМЕ ЗА ПОДГОТОВКА: 15 МИН.

ВРЕМЕ ЗА ИЗНАСЯНЕ: ДО 5 МИН. НА ЧОВЕК

ДИСКУСИЯ: 5 МИН.



Европейски съюз



Европейски социален фонд



ВРЕМЕ ЗА ВАШИТЕ ВЪПРОСИ



Европейски съюз



Европейски социален фонд



КОНТАКТИ

ФзФ на СУ – Сграда А, Партер

Е-mail: careers.physics@gmail.com

careers.physics@phys.uni-sofia.bg

Тел: 02/ 962 28 91

уебсайт: <http://careersphysics.info/>

Facebook: CAREERS.PHYSICS



Европейски съюз



Европейски социален фонд



БЛАГОДАРЯ ЗА ВНИМАНИЕТО!



Европейски съюз



Европейски социален фонд

